

<https://www.everyco.de/job/vertriebsinnendienst-mitarbeiter-fuer-bestandskunden-m-w-d-gesucht/>

## Vertriebsinnendienst-Mitarbeiter Bestandskunden (m/w/d)

für

### Arbeitgeber

Everyco – Gesellschaft für Handels- und Online Marketing mbH

### Beschreibung

#### Gerne auch Wiedereinsteiger:innen nach der Elternzeit!

Wir, die Everyco Gesellschaft für Handels- & Online Marketing mbH, sind eine am Markt etablierte Marketing- und IT-Agentur und haben unseren Standort seit 2013 in der Schlossstadt Brühl. Für unsere mittelständischen Kunden, mit dem Schwerpunkt in der Automobilbranche, sind wir deutschlandweit tätig.

Wir suchen ein motiviertes Teammitglied für den Vertriebsaußendienst (m/w/d), das sich ausschließlich um die Betreuung und den Ausbau unserer bestehenden Kundenbeziehungen kümmert. Du nimmst aktiv und kontinuierlich telefonisch oder via E-Mail Kontakt zu Bestandskunden auf, deckst Bedarfe und Potentiale auf und bietest unsere Dienstleistungen aktiv an.

Idealerweise bringst Du ein gutes Gespür für die Bedarfe unserer Kundinnen und Kunden mit und hast Freude daran, projektübergreifenden Input zu geben und unsere Dienstleistungspakete aktiv anzupreisen.

Du willst wissen, was die Mitarbeiter:innen über Everyco denken?

<https://www.kununu.com/de/everyco-gesellschaft-fuer-handels-online-marketing-mbh/kommentare>

### Unsere Benefits für Dich

#### Wir bieten Dir:

- Flexible Zeiteinteilung
- Möglichkeit zum Homeoffice
- Nutzung modernster Arbeitsmittel
- Persönliche Weiterentwicklungschancen
- Berücksichtigung individueller Wünsche

### Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

#### Deine Aufgaben:

- **Stetiger Kontakt mit Bestandskundschaft:** Du kontaktierst unsere Bestandskundschaft via Telefon oder E-Mail, besprichst und siehst möglichen Bedarf und bietest aktiv unsere Dienstleistungen an.
- **Kundenportfolio-Management:** Du bist verantwortlich für die aktive Betreuung und Beratung unserer Bestandskundschaft. Dies beinhaltet die Durchführung von Bedarfsanalysen, die Anpassung unserer Angebote und die regelmäßige Analyse des bestehenden Kundenportfolios zur Identifikation von Umsatzsteigerungs- und Optimierungspotenzialen. Du erkennst und nutzt Cross-Selling-Potentiale und initiiert Maßnahmen zur Qualitätsverbesserung und Steigerung der Kundenzufriedenheit.
- **Schulungen und Präsentationen:** Du führst Produktpräsentationen und Schulungen für Bestandskunden durch, um deren Kenntnisse über die

### Start Anstellung

ab sofort

### Arbeitsort

Heinrich-Esser-Str. 31, 50321, Brühl, Deutschland, Deutschland

### Industrie / Gewerbe

Marketing

### Arbeitszeiten

Täglich flexible Zeiteinteilung und/oder Home-Office

### Gültig bis

31.12.2025

### Veröffentlichungsdatum

27. Januar 2025

Produkte und Dienstleistungen zu vertiefen und den Verkauf neuer Produkte zu fördern.

- **Dokumentation und Reporting:** Du erstellst regelmäßige Berichte über Kundenaktivitäten, Verkaufszahlen und Marktanalysen für das Management. Außerdem pflegst Du eine aktuelle Datenbank aller Kundenkontakte, Interaktionen und Termine im CRM-System und stellst die Kundenzufriedenheit durch regelmäßige Kontakte und Follow-ups sicher.
- **Netzwerkbildung und Marktteilnahme:** Du vertrittst das Unternehmen auf Branchenmessen, Veranstaltungen und in Netzwerken, um Beziehungen zu bestehenden Kunden zu pflegen und zu stärken. Dabei sammelst Du Brancheninformationen und Wettbewerbsaktivitäten, um strategische Entscheidungen im Vertrieb zu unterstützen.

## **Qualifikationen / Anforderungen**

### **Dein Profil:**

- Kaufmännische Berufsausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Erfahrung im Vertriebsaußendienst, insbesondere im Bereich Bestandskundenmanagement
- Hervorragende kommunikative Fähigkeiten und Verhandlungsgeschick
- Eigeninitiative und Weitblick

## **Kontakte**

Wir freuen uns auf Deine aussagefähigen Unterlagen mit Gehaltsvorstellung und Eintrittsdatum.

### **Everyco**

#### **Gesellschaft für Handels- & Online Marketing mbH**

Benjamin Thiel  
Heinrich-Esser-Str. 31  
50321 Brühl

[thiel@everyco.de](mailto:thiel@everyco.de)